*Caro Empreendedor,*

Você está tendo acesso ao formulário do **Estudo de Viabilidade Técnica e Econômica** do CIENTECH OESTE, Parque Científico e Tecnológico da UTFPR, um dos instrumentos obrigatórios à efetivação de sua inscrição de participação. Em cada campo há uma pequena descrição de como deve ser realizado o preenchimento e quais são as informações necessárias. Caso preciso de ajuda no preenchimento, entre em contato conosco.

**1 EMPRESA / LABORATÓRIO**

|  |
| --- |
| **Identificação da Empresa / Laboratório** |
| **CNPJ** |  |
| **Nome** |  |
| **Endereço** |  |
| **Município/UF** |  |
| **Telefones** |  |
| **Atividade CNAE** |  |
| **Data criação** |  |
| **Home page** |  |
| **Email contato** |  |
| **Instalações** | **M2** | **( ) próprias** | **( ) alugadas** |
| **Participação societária (sócios, CPF, participação)** |
| *- Nome do sócio, CPF:, Participação na empresa;* |

**1.1 Histórico da Empresa**

*Faça um breve relatório descrevendo a história de sua empresa até esse momento. Máximo de meia página.*

**2 TECNOLOGIA**

**2.1. Identificação do Problema**

**Qual problema sua empresa (produto/serviço/processo) resolve?** Por que este problema é relevante? Que prejuízos ele causa e a quem? Se possível, apresente informações de fontes confiáveis que reforcem a relevância do problema a ser atacado por seu produto/serviço.

**2.2. Descrição da Solução (produto ou processo)**

**Apresente a solução inovadora que pretende resolver para equacionar ou amenizar o problema identificado.** Quais são suas principais características inovadoras? Qual o seu grau de inovação e diferenciação em relação às soluções existentes que, direta ou indiretamente, atuam sobre o mesmo problema? A solução é passível de proteção da propriedade intelectual? Qual a proposta de valor oferecida aos clientes, ou seja, que benefícios serão entregues a eles?

**2.3. Viabilidade Técnica**

**Existem tecnologias e conhecimentos disponíveis no mercado que permitam desenvolver e manter a solução inovadora proposta?** Quais são? Vocês já as possuem e/ou as dominam? Elas são acessíveis na região? Como pretendem ter acesso a estas tecnologias e conhecimentos, caso ainda não as possuam?

**2.4. Concepção Tecnológica dos Produtos**

*Liste, utilizando a tabela a seguir, os produtos/serviços oferecidos por sua empresa e quais são os percentuais de concepção tecnológica envolvidos nessas soluções*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Produtos/ Serviços** | **Própria %** | **Importada %** | **Outras % (especifique)** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

**2.5. Parcerias e Laboratórios já firmados**

*Possui laboratórios próprios? Quais? Já têm firmadas parcerias com Universidades e/ou Institutos de Pesquisa? Quais? Já possui parcerias ou associações firmadas com entidades de classe? Quais?*

**3. MERCADO**

**3.1. Canais de Venda, Distribuição e Comunicação**

Que canais de venda e distribuição você adota ou pretende utilizar para fazer com que sua solução chegue até o segmento de clientes desejado? Ou seja, **como os potenciais clientes terão acesso ao seu produto/serviço**? Você terá vendedores próprios, representantes comerciais, vendas pela web etc.? Venderá diretamente para os consumidores finais ou chegará até eles através de canais intermediários de distribuição (como distribuidores, atacados, supermercados, lojas varejo, e-commerce já estabelecido etc.)?

**4. GESTÃO**

**4.1. Parcerias e Fornecedores**

**Existe possibilidade de interação do projeto com a UTFPR durante o desenvolvimento da solução ou mesmo na operação do negócio?** Que áreas da universidade seriam demandadas ou envolvidas? Você depende de fornecedores que são críticos para o sucesso do negócio? Quais? Existem potenciais fornecedores na região? Quais são eles? E quanto às demais parcerias, quais delas seriam ou já são estratégicas para o sucesso do empreendimento? Os sócios já possuem uma rede de contatos profissionais relacionados ao negócio (com potenciais fornecedores, parceiros, canais, clientes etc.)? Se ainda não, como pretendem construí-la?

**4.2. Motivos para buscar instalação no CienTech**

*Marque e/ou especifique qual é a motivação de pleitear uma vaga no CienTech.*

|  |
| --- |
| **Motivos para instalação em Medianeira, no CienTech** |
| **Mão de obra** | **( )** | **Incentivos fiscais** | **( )** |
| **Proximidade mercado consumidor** | **( )** | **Fornecedor de insumos** | **( )** |
| **Infraestrutura** | **( )** | **Outros** | **( )** |
| *\* Especificar Outros* |

**4.3. Mão de Obra**

*Preencha a tabela abaixo de acordo com as informações de quantidade e necessidades específicas relacionadas à mçao de obra necessária ao desenvolvimento da solução.*

|  |
| --- |
| **Número de empregos** |
| **Quantidade de empregos atual:** |  |
| **Projeção de novos empregos após instalação no Parque** |
| **Ano 01** | **Ano 02** | **Ano 03** | **Ano 04** | **Ano 05** |
|  |  |  |  |  |
| **Tipo de mão de obra a ser utilizada conforme projeção - qualificação** |
| ***Função*** | ***Número de colaboradores*** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

**4.4. Aspectos Legais de Operação**

**O negócio exige autorizações especiais para sua operação?** Existem legislações específicas que você deve observar para condução da empresa? Quais são os órgãos que regulam a operação? O produto/serviço ou a operação da empresa geram **impactos sociais**ou**impactos sociais** positivos ou negativos significativos?

**5. CAPITAL**

**5.1. Investimento Inicial e Fontes de Recursos**

*Quais foram os investimentos já realizados? E quais ainda precisam ser feitos? Preencha os quadros abaixo de acordo com as seguintes instruções:*

*. No primeiro quadro, para cada tipo de investimento informe os valores que já foram desembolsados para adquirir ou executar cada um deles (coluna “Investimento Realizado”) ou que ainda precisarão ser gastos (coluna “Investimento a Realizar”);*

*. O investimento em “Desenvolvimento da Solução” reúne tudo aquilo que foi ou será gasto até ter a versão final do produto/serviço pronta para ser comercializada. Inclui gastos com mão-de-obra, horas técnicas, prestadores de serviços, materiais para desenvolvimento de protótipos, etc.;*

*. O investimento em “Aquisição de Máquinas e Equipamentos” leva em consideração tanto a linha de produção quanto os equipamentos para as áreas administrativas, tais como computadores, impressoras, etc.;*

*. O investimento em “Aquisição de Mobiliário” contempla os móveis em geral para as diversas áreas da empresa;*

*. O investimento em “Matéria-prima e Insumos” se refere ao estoque inicial para aquelas empresas que têm como atividade a fabricação e/ou comercialização de produtos físicos;*

*. O investimento em “Marketing Inicial” contempla itens como desenvolvimento de logomarca, papelaria, site, folder, embalagens, ações de divulgação, etc.;*

*. O campo “Outros Investimentos” reúne itens diversos, tais como despesas com consultorias, advogados, mão-de-obra antes do início da operação do negócio, materiais de escritório e pequenos utensílios, etc.*

*. No segundo quadro, utilize a coluna “Descrição Resumida” para informar, de maneira bem objetiva, a que se referem os valores informados no primeiro quadro. Este campo pode ser utilizado também como uma memória de cálculo simplificada.*

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **TIPO DE INVESTIMENTO** | **Antes do CIENTECH (R$)** | **Ano 01** | **Ano 02** | **Ano 03** | **Ano 04** | **Ano 05** |
| **Desenvolvimento da Solução** |  |  |  |  |  |  |
| **Aquisição de Máquinas e Equipamentos** |  |  |  |  |  |  |
| **Aquisição de Mobiliário** |  |  |  |  |  |  |
| **Matéria-prima e Insumos** |  |  |  |  |  |  |
| **Marketing Inicial** |  |  |  |  |  |  |
| **Outros Investimentos** |  |  |  |  |  |  |
| **Pesquisa & Desenvolvimento (P & D)** |  |  |  |  |  |  |
| **Laboratórios** |  |  |  |  |  |  |
| **(inserir quantos itens forem necessários para avaliação do projeto)** |  |  |  |  |  |  |
| **INVESTIMENTO INICIAL TOTAL** |  |  |  |  |  |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **TIPO DE INVESTIMENTO** | **DESCRIÇÃO RESUMIDA (no que foi realizado)** | **DESCRIÇÃO RESUMIDA (no que será realizado)** |
| **Desenvolvimento da Solução** |  |  |
| **Aquisição de Máquinas e Equipamentos** |  |  |
| **Aquisição de Mobiliário** |  |  |
| **Matéria-prima e Insumos** |  |  |
| **Marketing Inicial** |  |  |
| **Outros Investimentos**  |  |  |
| **Pesquisa & Desenvolvimento (P & D)** |  |  |
| **Laboratórios** |  |  |

**5.2. Perspectivas de Novos Produtos**

Além das soluções já apontadas acima (item 2), existe a perspectiva da geração de novos produtos a partir da vinda para o CIENTECH? Descreva tais possíveis iniciativas.

**6. MEMORIAL DESCRITIVO (Apenas para Laboratórios de PD&I)**

**6.1. Memorial Descritivo para Laboratórios de PD&I**

*Preencha a tabela abaixo indicando os membros coordenadores e quais são os Projetos de Pesquisa sendo executados e/ou a executar.*

*Copie as tabelas e linhas de cada tabela quantas vezes forem necessárias para descrever todos os projetos sendo desenvolvidos e a quantidade total de coordenadores responsáveis.*

|  |
| --- |
| **Informações de Projeto de Pesquisa já em execução** |
| **Nome do projeto** |  |
| **Descrição resumida do Projeto de Pesquisa** |  |
| **Coordenadores Responsáveis** |
| **Nome** |  |
| **CPF** |  |
| **Cargo/Função no Projeto** |  |
| **Membro do laboratório ou da Universidade?** | ( ) Laboratório;( ) Universidade. |

|  |
| --- |
| **Informações de Projeto de Pesquisa em fase de prospecção** |
| **Possível nome do projeto** |  |
| **Descrição resumida do Projeto de Pesquisa** |  |
| **Potenciais Coordenadores Responsáveis** |
| **Nome** |  |
| **CPF** |  |
| **Cargo/Função no Projeto** |  |
| **Membro do laboratório ou da Universidade?** | ( ) Laboratório;( ) Universidade. |